



# Mobility Sales Force



## En que consiste ?

Mobility Sales Force es un sistema que da soporte a empresas que se dedican a la distribución y logística de productos. El mismo provee control y velocidad en el procesamiento de la información de sus vendedores, utilizando dispositivos PDA. Le provee control, debido a que el sistema registra todos los movimientos de sus vendedores y con ello podrá controlar de forma precisa el stock y las operaciones con los clientes.

Lo realiza con velocidad, ya que toda esta información la podrá procesar con tan solo algunos minutos, en el momento que su vendedor vuelve a la empresa.

## Principales Beneficios

- ✓ Elimina errores y disminuye los tiempos de ingreso de datos
- ✓ Mejora el control de stock (fuera y dentro del depósito)
- ✓ Mejora la operativa de la empresa
- ✓ Mejora el control de las ventas (definiendo políticas de ventas)
- ✓ Mejora la atención al cliente (más información en menos tiempo)
- ✓ Permite aplicar inteligencia de negocio (business intelligence)
- ✓ Asistente con inteligencia para sugerir y detectar problemas
- ✓ Capacidad de trabajar con vendedores a distancia
- ✓ Capacidad de acceso remoto on-line a través de GSM/GPRS
- ✓ Soporta múltiples servidores de base de datos
- ✓ Disminuye los costos operativos
- ✓ Soporta varios ciclos de venta posibles
- ✓ Precios y dispositivos muy accesibles
- ✓ Servidor PC multiplataforma (Windows, Linux, etc)
- ✓ Cliente PC multiplataforma (Windows, Linux, etc)
- ✓ Cliente PDA multiplataforma (PalmOS, Windows Mobile, SymbianOS)

